

Chcesz zostać internetowym partnerem
mBanku?

mBank.net.pl
Program Partnerski mBanku

Data utworzenia: 2008.11.05

SPIS TREŚCI

1. Po co Program Partnerski?.....	3
2. Kto może zostać partnerem mBanku?.....	3
3. Jaką ofertę mBanku mogę promować w Internecie?.....	3
4. Jak wygląda to w praktyce?.....	5
5. Ile mogę na tym zarobić?.....	5
6. Co zyskuję dzięki Programowi Partnerskiemu mBank.net.pl?.....	6

1. Po co Program Partnerski mBanku?

Wciąż docierają do mBanku propozycje współpracy od średnich i małych serwisów internetowych. Z myślą o tych wszystkich, którzy chcą promować naszą ofertę na swoich stronach, uruchomiliśmy wraz z Intercon.pl Program Partnerski mBank.net.pl. Dzięki zautomatyzowaniu pozwala on na szybkie i proste pobranie gotowych materiałów reklamowych i informacyjnych mBanku. Uczestnicy Programu mają wymierne korzyści ze współpracy z nami. Skutecznie promując ofertę mBanku, zarabiają na prowizji od sprzedaży.

2. Kto może zostać Partnerem mBanku?

Partnerami mogą zostać firmy oraz osoby prywatne. Jedynym warunkiem jest posiadanie własnej strony internetowej. Strona ta musi być zgodna z [regulaminem](#) mBank.net.pl i uzyskać akceptację pracownika mBanku.

Jeśli chcesz dołączyć do mBank.net.pl:

- [zarejestruj się](#) w mBank.net.pl;
- poczekaj na akceptację swojej witryny;
- umieść w swoim serwisie gotowe materiały reklamowe mBanku. Pobierzesz je po zalogowaniu do swojego Konta Partnera na stronie mBank.net.pl;
- podpisz i odeślij umowę o współpracy oraz niezbędne dokumenty.

3. Jaką ofertę mBanku mogę promować w Internecie?

Na ofertę mBanku składają się:

eKONTO - rewelacyjne konto osobiste: maksimum korzyści i wygoda. Do **bezpłatnego** eKONTA można zamówić **darmową kartę** debetową Visa Electron z delfinem, która służy do płacenia w sklepach, restauracjach, na stacjach benzynowych oraz do pobierania **bez prowizji** gotówki z bankomatów Sieci Euronet i BZ WBK. Wszystkim kupującym w Sieci polecamy dodatkowo bezpieczną i wygodną kartę wirtualną - eKARTEĘ. eKONTO to dostęp do rewelacyjnych usług: darmowego **Supermarketu Funduszy Inwestycyjnych** oraz do **eMAKLERA**, dzięki któremu można kupować i sprzedawać **akcje, obligacje i inne papiery wartościowe** notowane na Warszawskiej Giełdzie.

eMAX - rachunek a vista, na którym każdy wygodnie pomnoży swoje pieniądze. Nie ma kwot minimalnych, więc nawet złotówka na rachunku eMAX może pracować na pełnych obrotach. Zgromadzone pieniądze można wypłacić w dowolnej chwili bez utraty odsetek. eKONTO można połączyć z rachunkiem eMAX poprzez mBILANS, - wówczas nawet najmniejsze oszczędności przyniosą jeszcze większe zyski.

CHCESZ ZOSTAĆ PARTNEREM mBANKU? - [kliknij po więcej.](#)

eMAX plus - to nowe możliwości w oszczędzaniu. Lokata a vista wygodna jak konto. Maksymalne oszczędzanie i wygoda: wysokie oprocentowanie i dostęp do pieniędzy bez utraty odsetek.

KREDYT odnawialny - z malejącym oprocentowaniem. Można go uzyskać bez przychodzenia do banku i ustanawiania zabezpieczeń. Z łatwością również można przenieść swój dotychczasowy limit kredytowy, a nawet otrzymać o 20% więcej niż gdzie indziej. Maksymalna kwota kredytu to 50 000 złotych.

mBIZNES konto i mBIZNES max - to połączenie jest doskonałym rozwiązaniem dla rekinów biznesu. Przejrzyste i proste warunki, darmowe rachunki dostępne przez Internet i telefon. Z mBIZNES konta bezpłatne przelewy do ZUS i US. Na wysoko oprocentowanym rachunku mBIZNES max można umieszczać nawet małe nadwyżki i przelewać w dowolnej chwili na mBIZNES konto bez opłat i bez utraty odsetek. Visa Business Electron do konta ułatwia korzystanie ze zgromadzonych środków. Ponadto do mBIZNES konta można otrzymać mBIZNES debet, który pomoże utrzymać płynność finansową firmy.

izyKONTO - każdy, kto skończył 13 lat powinien mieć już własne, prawdziwe konto! Tylko w izyBanku pierwszy bankowy rachunek i kultowa czarna karta do bankomatów i płacenia w sklepach.

KREDYT ratalny plus - dobre rozwiązanie dla każdego, kto szybko potrzebuje gotówki. mBank gwarantuje przejrzyste warunki, niskie oprocentowanie, brak zbędnych formalności. Pieniądze i kartę do ich natychmiastowego wykorzystania przyznajemy nawet w 15 min.

mPLAN kredyt hipoteczny - dla każdego kto myśli o kupnie mieszkania lub marzy o własnym domu... To kredyt, na którym można zaoszczędzić! Nie przepłacaj - sprawdź mBank!

mPLAN pożyczka hipoteczna - kredyt na dowolny cel. Wystarczy zabezpieczenie hipoteczne, by spełnić marzenia i zaoszczędzić na kredycie. Sprawdź mBank!

mPLAN kredyt konsolidacyjny - jeśli kilka kredytów pożera dochody, wystarczy zamienić je na jeden kredyt konsolidacyjny w mBanku. Z nami można zaoszczędzić nawet na kredycie... Sprawdź, przekonasz się!

mPLAN kredyt refinansowy - dla wszystkich, którzy chcieliby zmienić drogi i niewygodny kredyt mieszkaniowy lub hipoteczny zaciągnięty w innym banku. Rewelacyjnie niskie oprocentowanie, kredytowanie do 45 lat. Kredyt bez prowizji za przyznanie i bez opłat za rozpatrzenie wniosku, za ubezpieczenie pomostowe i od niskiego wkładu. Decyzja kredytowa w ciągu 24 godzin!

KARTY kredytowe mBanku - to kredyt bez oprocentowania do 54 dni. Każdy może wybrać wysokość opłaty za kartę. Wygodna obsługa przez Internet i telefon. Ze Złotą Rybką mBanku można sobie pozwolić na więcej!

Doładowania GSM - w mBanku można zasilić konto u każdego operatora sieci komórkowej: ERA, ORANGE, PLUS. Bez szukania kiosku z kartami o odpowiednim nominale, bez zmagania z upartym sreberkiem na zdrapce, bez pomyłek podczas wstukiwania długiego kodu aktywacyjnego! Prostota, wygoda i nowoczesność - to główne zalety tej usługi.

Polecam mBank.net.pl - jeśli zaprosisz nowego Partnera, zarobisz 10% prowizji od jego sprzedaży.

4. Jak wygląda to w praktyce?

SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA (własna).

1. Dokonujesz rejestracji w mBank.net.pl.
2. W swoim serwisie www umieszczasz materiały promocyjne udostępnione przez mBank. W tym celu tylko raz pobierasz odpowiedni kod i zawsze już masz aktualne materiały promocyjne oraz ofertę mBanku.
3. Jeżeli użytkownik Twojego serwisu kliknie w materiał promocyjny i wypełni formularz mBanku, to jesteś już o krok bliżej prowizji.
4. Jeżeli rachunek lub kredyt zostanie uruchomiony na podstawie zgłoszenia z Twojego serwisu, uzyskujesz prawo do prowizji.
5. Każdą sprzedaż z własnej strony możesz śledzić na bieżąco w swoim Koncie Partnera, po zalogowaniu na stronie www.mBank.net.pl.

PROWIZJA PARTNERSKA

Jeśli zaprosisz do mBank.net.pl nowego Partnera, to będziesz otrzymywać 10% prowizji od jego sprzedaży.

Ilu Partnerów możesz mieć? Nieskończenie wielu! To zależy tylko od Ciebie.

Zastanawiasz się, ile możesz zarobić? Nie podejmuj decyzji pod wpływem emocji.

Zobacz [aktualną tabelę prowizji](#).

5. Ile mogę na tym zarobić?

Jako partner mBank.net.pl zarabiasz na prowizjach od sprzedaży według tabeli prowizji.

Tabela prowizji z dnia 2006.09.12

Tabela prowizji z dnia: 29.08.2008

Nazwa produktu	Prowizja bezpośrednia	Prowizja partnerska	Warunki potwierdzenia transakcji
<ul style="list-style-type: none">eKONTO/eMAX/eMAX plus	45 zł + 10 zł za wniosek	10% prowizji od sprzedaży poleconego partnera	W ciągu 120 dni od dnia złożenia wniosku na rachunku musi zostać zanotowane saldo dzienne na koniec dnia roboczego w wysokości co najmniej 100 zł. Dodatkowa płatność za wniosek obowiązuje tylko za poprawnie wypełnione wnioski osób, które nigdy nie wnioskowały o rachunek indywidualny w mBanku.
<ul style="list-style-type: none">izzyKONTO	35 zł	10% prowizji od sprzedaży poleconego partnera	W ciągu 120 dni od dnia złożenia wniosku na rachunku musi zostać zanotowane saldo dzienne na

Nazwa produktu	Prowizja bezpośrednia	Prowizja partnerska	Warunki potwierdzenia transakcji
			koniec dnia roboczego w wysokości co najmniej 30 zł.
<ul style="list-style-type: none"> mBIZNES konto/mBIZNES max 	50 zł + 10 zł za wniosek	10% prowizji od sprzedaży poleconego partnera	<p>W ciągu 120 dni od dnia złożenia wniosku na rachunku musi zostać zanotowane saldo dzienne na koniec dnia roboczego w wysokości co najmniej 200 zł.</p> <p>Dodatkowa płatność za wniosek obowiązuje tylko za poprawnie wypełnione wnioski osób, które nigdy nie wnioskowały o rachunek biznesowy w mBanku.</p>
<ul style="list-style-type: none"> eKARTA eKARTA Interia.pl eKARTA Onet.pl 	14 zł	-----	Kwota prowizji przyznana w momencie wydania karty.
<ul style="list-style-type: none"> KARTY kredytowe: Visa mBank Visa Radość Życia Visa Orange mBank wpKARTA Visa Euro<26 Compensa Visa Classic Visa Rossmann - Visa Classic 	50 zł	10% prowizji od sprzedaży poleconego partnera	Kwota prowizji jest przyznawana w momencie wydania karty kredytowej.
<ul style="list-style-type: none"> mPLAN hipoteczny 	0,60% wartości uruchomionego kredytu	10% prowizji od sprzedaży poleconego partnera	Kwota prowizji jest przyznawana w momencie uruchomienia kredytu.
<ul style="list-style-type: none"> KREDYTY mBIZNES 	mPLAN hipoteczny dla mikrofirm - 0,40% wartości uruchomionego kredytu	10% prowizji od sprzedaży poleconego partnera.	Kwota prowizji jest przyznawana w momencie uruchomienia kredytu.
<ul style="list-style-type: none"> KREDYT odnawialny w eKONCIE 	40 zł	10% prowizji od sprzedaży poleconego partnera	Kwota prowizji jest przyznawana w momencie uruchomienia kredytu.
<ul style="list-style-type: none"> KREDYT gotówkowy 	0,70% wartości uruchomionego kredytu + 10 zł za wniosek	10% prowizji od sprzedaży poleconego partnera	<p>Kwota prowizji jest przyznawana w momencie uruchomienia kredytu.</p> <p>Dodatkowa płatność za wniosek obowiązuje tylko za poprawnie wypełnione wnioski na podstawie których nawiązano kontakt z klientem.</p>
<ul style="list-style-type: none"> KREDYT samochodowy 	0,60% wartości uruchomionego kredytu	10% prowizji od sprzedaży poleconego partnera	Kwota prowizji jest przyznawana w momencie uruchomienia kredytu.
<ul style="list-style-type: none"> Doładowania GSM 	4% wartości doładowania	-----	Kwota prowizji przyznana w momencie potwierdzenia transakcji online.

Nazwa produktu	Prowizja bezpośrednia	Prowizja partnerska	Warunki potwierdzenia transakcji
<ul style="list-style-type: none"> mBank mobile 	4 zł za sprzedaż karty SIM + 21% wartości pierwszego doładowania	-----	Kwota prowizji przyznawana w momencie dokonania płatności, która musi nastąpić w ciągu 30 dni od chwili złożenia zamówienia na starter. Pierwsze doładowanie na kwotę min. 20 zł powinno nastąpić z dowolnego miejsca doładowania w ciągu 90 dni od zakupu startera. Maksymalna kwota prowizji za pierwsze doładowanie to 42 zł. Potwierdzenie obu etapów transakcji następuje online.
<ul style="list-style-type: none"> Ubezpieczenie samochodowe (OC + AC) 	3% wartości rocznej składki	-----	Kwota prowizji przyznawana jest w momencie rozpoczęcia ochrony ubezpieczeniowej wskazanej we wniosku.
<ul style="list-style-type: none"> Ubezpieczenie podróżne GO!Direct 	10% wartości opłaconej składki	-----	Kwota prowizji przyznawana jest w momencie opłacenia ubezpieczenia.

CHCESZ ZOSTAĆ PARTNEREM mBANKU? - [kliknij po więcej.](#)

6. Co zyskuję dzięki Programowi Partnerskiemu "mBank.net.pl"?

Korzyści ze współpracy:

- otrzymujesz prowizję za sprzedaż - wystarczy zdobyć dla mBanku nowego klienta, jego obsługą zajmiemy się już sami;
- podnosisz atrakcyjność swojego serwisu dając dostęp do oferty mBanku oraz możliwości doładowania telefonów komórkowych;
- bierzesz udział w konkursie na Partnera Miesiąca. Jeśli zwyciężysz, adres i opis Twojej witryny pozna ponad **milion Klientów mBanku!**

[Zostań Partnerem mBank.net.pl](#)